

NOVEDADES DE LA INDUSTRIA

Oilstone Energía S.A. adquiere nuevas áreas en Neuquén

En el marco de estrategia de crecimiento en el país, Oilstone Energía S.A. concretó la adquisición del ciento por ciento de las concesiones de explotación Aguada Baguales, El Porvenir y Puesto Touquet, en la Cuenca Neuquina, a la compañía GeoPark Argentina SAU. La operación fue aprobada por la autoridad de aplicación el pasado viernes 21 de enero y, el 1 de febrero, la empresa procederá al take over de dichas concesiones.

Con la incorporación de las nuevas áreas de explotación, la compañía operará 15 concesiones de las cuales es la titular con una producción total de 500m³/d de petróleo y 1 MMm³/d de gas (10.000 BOE/d), con un equipo de 286 personas propias más la contratación de empresas de servicios.

Oilstone mudará su base operativa, actualmente localizada en la ciudad de Plaza Huinul, a la Base Operativa en El Porvenir, localizada sobre la RN 22 a la altura de Challacó, donde también se encuentra instalada la Planta de Despacho con ingreso directo al Oleoducto de Oldelval. Además, con esta adquisición se incorpora el gasoducto que vincula a Puesto Touquet con la Planta de Acondicionamiento y Compresión de gas propiedad de Transportadora de Gas del Sur, localizada en Plaza Huinul.

Los reservorios convencionales todavía tienen mucha producción por aportar, a los cuales hay que dedicarles recursos técnicos, operativos y económicos para continuar con la recuperación de hidrocarburos. Esta es la razón por la cual Oilstone focaliza su operación en campos maduros, con una concentración geográfica que permite optimizar costos operativos y obtener mayor eficiencia, siempre priorizando la seguridad en sus operaciones y el cuidado del medio ambiente.



Wintershall DEA impulsa la transformación de la industria del gas con hidrógeno y CCS



En un nuevo comunicado a la prensa, el CEO de Wintershall DEA, Mario Mehren, anticipó los objetivos actuales en su radar, como asegurar el suministro de energía y proteger el clima. “Tenemos que encontrar buenas maneras de combinar y lograr ambos objetivos. Como parte de estos esfuerzos, estamos agudizando nuestro enfoque en el gas y estamos abiertos a adoptar y promover nuevas soluciones. Para nosotros, estar abiertos a nuevas soluciones implicará invertir en nuevas tecnologías, como el hidrógeno y CCS. También significará tener en cuenta nuestros objetivos relacionados con la sostenibilidad al tomar decisiones”, indicó.

Y explicó los lineamientos:

- La industria del gas es parte de la solución para una mayor protección del clima.
- Llamamiento a los formuladores de políticas: la estrategia de hidrógeno revisada debe tener en cuenta el hidrógeno del gas natural.
- Establecer el rumbo rápidamente: será necesario construir nuevas centrales eléctricas a gas para asegurar el suministro de energía.

Wintershall Dea pide que se acelere la transformación de la industria del gas para alcanzar los objetivos climáticos en Alemania y Europa. “Los próximos años serán cruciales para que nosotros, en la industria del gas, también demos pasos decisivos en el camino hacia la neutralidad climática. Haremos que nuestra industria esté preparada para el futuro”, dijo Mehren en la Cumbre de Energía Handelsblatt celebrada en Berlín el 17 de enero último.

Y agregó que Wintershall Dea está impulsando esta transformación con la captura y almacenamiento (CCS) de hidrógeno y carbono, ya que estas tecnologías serán



cruciales para reducir las emisiones. “Lo más importante es que el nuevo Gobierno federal de Alemania debe establecer rápidamente el rumbo de sus políticas energéticas, especialmente en lo que respecta al hidrógeno y la construcción de nuevas centrales eléctricas a gas”, enfatizó Mehren. “La transición energética solo tendrá éxito si no omitimos cualquier tecnología que pueda reducir las emisiones. Por lo tanto, la revisión de la Estrategia Nacional de Hidrógeno anunciada en el acuerdo de coalición también debe tener en cuenta el hidrógeno del gas natural para permitir un rápido crecimiento del mercado”, continuó. “Además, la transición energética solo tendrá éxito si se lleva a cabo a nivel mundial”, agregó. Y explicó: “Productores como Rusia, Noruega y el norte de África ven a la UE como un mercado clave y, sin duda, desarrollarán productos que Europa quiere y necesita, ya sea gas respetuoso con el medio ambiente o CCS”.

Según el estudio de la Agencia de Energía de Alemania (DENA) sobre una transición energética integrada, la demanda de hidrógeno se multiplicará por más de diez para 2045, de los 60 teravatios/hora actuales a los 657 teravatios/hora. Para cubrir esta demanda también se necesitará hidrógeno a partir de gas natural. “Esta será la única forma –enfatizó Mehren– de marcar el comienzo de la era del hidrógeno en Alemania, pero también en Europa. Wintershall Dea participa en varios proyectos para producir hidrógeno ecológico a partir de gas natural. Por ejemplo, está trabajando con la compañía energética VNG para poner en funcionamiento en 2023 la primera planta en Alemania para producir hidrógeno “turquesa”. Además, Wintershall Dea está investigando la pirólisis de metano con el Instituto de Tecnología de Karlsruhe (KIT).

Construcción de nuevas centrales eléctricas a gas de vanguardia

El CEO de Wintershall Dea también destacó la construcción de nuevas centrales eléctricas a gas. Esto debe abordarse rápidamente, dijo, para garantizar un suministro de energía seguro y salvaguardar la competitividad de la industria después de las eliminaciones planificadas de la energía nuclear y el carbón. El nuevo Gobierno federal de Alemania ya lo ha estipulado en su acuerdo de coalición. Por lo tanto, la expansión de las energías renovables y la seguridad del suministro de gas irán de la mano, especialmente porque las centrales eléctricas modernas que funcionan con gas pueden funcionar con hidrógeno. “Damos la bienvenida a los planes de la UE para clasificar las centrales eléctricas modernas a gas como sostenibles en su taxonomía, ya que son y serán una columna vertebral confiable durante la transición a un sistema energético neutral en carbono”, dijo Mehren.

Regulación legal para CCS necesaria en Alemania

Wintershall Dea también pide una nueva regulación legal para el almacenamiento seguro en altamar de CO₂ (CCS) en Alemania. CCS permite reducir las emisiones que no se pueden evitar, como las generadas por la industria. Esta eficiente tecnología ya se está utilizando en los países vecinos. A fines de 2022, Wintershall Dea planea comenzar con el almacenamiento de CO₂ de manera segura en el Mar del Norte danés como socio del Proyecto Greensand. El proyecto piloto cuenta con el apoyo del gobierno danés con una financiación de 26 millones de euros. Mehren está convencido de que esta valiosa experiencia con la tecnología CCS también debería utilizarse en Alemania.

Como compañía europea de gas y petróleo, apoyamos el objetivo de neutralidad de carbono de la UE para 2050. Como nuestra contribución, nos hemos fijado metas ambiciosas: queremos ser cero neto en todas nuestras operaciones upstream, tanto operadas como no operadas, para 2030. Esto incluye las emisiones de gases de efecto invernadero de Alcance 1 (directas) y Alcance 2 (indirectas) en una base de participación accionaria. Además, Wintershall Dea reducirá la intensidad de las emisiones de metano por debajo del 0,1% para 2025 y mantendrá cero la quema rutinaria de gas asociado en sus operaciones. Los objetivos climáticos se lograrán mediante la optimización de la cartera, la reducción de emisiones a través de una mayor eficiencia energética, inversiones en soluciones de compensación basadas en la naturaleza y en tecnologías futuras como el hidrógeno y CCS.

Cómo gestionaremos la transición: cinco tesis sobre el sistema energético del futuro

En su *Position Paper* de enero de 2022 de Wintershall Dea sobre el sistema energético del futuro sostiene:

Hipótesis #1: necesitamos acelerar la transformación para lograr nuestros objetivos climáticos rápidamente, debemos hacer un progreso significativo en 2022 en nuestros esfuerzos por expandir nuevas tecnologías. Estoy convencido de que estar abierto a todo tipo de tecnología también ayudará al medio ambiente.

Hipótesis #2: la captura y almacenamiento de hidrógeno y carbono (CCS) serán pilares clave para la reducción de emisiones.

Wintershall DEA ya ha dado algunos pasos iniciales en esta dirección. Por ejemplo, junto con la empresa de energía VNG, estamos desarrollando un nuevo método de producción de hidrógeno basado en gas natural. A partir de finales de 2022, nuestro objetivo es almacenar CO₂ de forma segura en el mar del norte danés como socio

del proyecto Greensand, que cuenta con el apoyo del gobierno danés con una financiación de 26 millones de euros. CCS permite reducir las emisiones que no se pueden evitar, como las generadas por la industria. También deberíamos poner en práctica en Alemania la valiosa experiencia con la tecnología CCS de Escandinavia y los Países Bajos.

Hipótesis #3: tenemos el valor y el saber hacer necesarios para la transición.

En Wintershall DEA haremos que nuestra producción sea neutra en carbono para 2030 al perseguir objetivos climáticos ambiciosos. Esto subraya nuestro reclamo de ser parte de la solución.

Hipótesis #4: el gas natural es el socio de las renovables y representa la seguridad del suministro. La expansión de las energías renovables y la salvaguarda del suministro energético con la ayuda del gas irán de la mano. Esto está estipulado en el acuerdo de coalición del nuevo gobierno de Alemania. Vemos como nuestro trabajo hacer que el gas y la industria del gas estén preparados para el futuro. Las centrales eléctricas modernas alimentadas con gas que también son compatibles con el hidrógeno garantizarán el suministro de energía, y los sistemas de calefacción alimentados con gas también funcionarán con hidrógeno. Codo a codo con las renovables, somos más fuertes.

Hipótesis #5: la transición energética solo puede tener éxito si se continúa a nivel global. Lo que es más importante, el nuevo Gobierno federal de Alemania debe establecer el rumbo de sus políticas energéticas, especialmente en lo que respecta al hidrógeno y la construcción de nuevas centrales eléctricas a gas. En Europa, debemos realizar esfuerzos conjuntos para impulsar el mercado del hidrógeno y las asociaciones energéticas internacionales, como en el Norte de África y en Rusia. Al hacerlo, combinaremos tecnologías orientadas al futuro, de manera de proteger el clima con un suministro de energía fiable y seguro para Europa.

Una filial de Rosen Group recibe la acreditación de ANAB

A partir del 22 de diciembre de 2021, CERTivation GmbH, una filial perteneciente a Rosen Group, está oficialmente acreditada por parte del ANSI (American National Standards Institute) National Accreditation Board (ANAB) para cumplir los requisitos de la norma ISO/IEC 17024:2012 Requisitos generales para organismos de certificación de personas.

La acreditación fue otorgada dentro de los alcances de "Certificación en Gestión de Integridad de Tuberías: CS_014F" y "Certificación en Evaluación de Defectos de Tuberías: CS_020F".

La nueva acreditación representa una ampliación estratégica de la cartera de servicios de la empresa. CERTivation es un proveedor acreditado para la certificación de sistemas de gestión según normas internacionales, como ISO 9001, ISO 27001 e ISO 45001. Además, CERTiva-



tion ofrece servicios con base en las normas del Instituto Americano del Petróleo (API, por sus siglas en inglés). Estos incluyen formaciones certificadas por el API-U según las normas API-Q1 y API-Q2, así como auditorías para organizaciones de fabricación y proveedores de servicios en la industria del petróleo y el gas natural. Por lo tanto, fue un paso natural solicitar también la acreditación como organismo de certificación de personal en el ámbito de integridad de tuberías.

Como parte de ROSEN Group, CERTivation tiene una fuerte conexión con la industria del petróleo y el gas y, por lo tanto, un buen sentido de las necesidades de la industria. Una de estas necesidades es la disponibilidad de programas calificados para el aprendizaje y desarrollo continuo de sus empleados. Las normas y reglamentos sobre tuberías exigen específicamente que el personal sea competente y esté calificado en las tareas que realiza. La práctica recomendada por el Instituto Americano del Petróleo, API 1173, dice: "El operador de oleoductos y gasoductos se asegurará que el personal tenga un nivel adecuado de competencia en términos de educación, formación, conocimientos y experiencia". Por ello, CERTivation pidió al Qualification Panel for the Pipeline Industry (QPPI), un panel independiente de expertos calificados en la materia, que identificara las competencias esenciales en el ámbito de la integridad de tuberías y desarrollara los respectivos esquemas de certificación. Ocho calificaciones fueron seleccionadas para su certificación por parte de CERTivation.

CERTivation ha sido acreditada para certificar al personal en Gestión de Integridad de Tuberías y en Evalua-

ción de Defectos de Tuberías. Las personas certificadas en Gestión de Integridad de Tuberías pueden definir y distinguir entre los diferentes métodos/técnicas de gestión de integridad, en particular la gestión y los sistemas de integridad de tuberías, y pueden enumerar las amenazas a la seguridad de las tuberías y las consecuencias de su falla. Las personas certificadas en Evaluación de Defectos de Tuberías pueden describir las evaluaciones de integridad y de defectos de tuberías (para todos los tipos de defectos encontrados en las tuberías), además de resumir y dar ejemplos de evaluación de fatiga. CERTIVATION está actualmente en proceso de acreditación según la norma ISO 17024 por parte de ANSI para las certificaciones de las otras seis calificaciones identificadas por el QPPI.

Carlos A. Garibaldi asume como nuevo Secretario Ejecutivo de ARPEL

Desde el 1 de enero de 2022, Carlos Garibaldi es el nuevo Secretario Ejecutivo de la Asociación Regional de Empresas del Sector Petróleo, Gas y Biocombustibles en Latinoamérica y el Caribe (ARPEL).

ARPEL le da la bienvenida a Carlos, quien cuenta con más de 40 años de experiencia en el sector energético, desarrollada principalmente en la región de Latinoamérica y el Caribe. Carlos es especialista en estrategia corporativa, planificación y valoración de portafolios en E&P, desarrollo de negocios (de exploración, adquisición de activos y fusiones corporativas), diseño de términos contractuales y fiscales, diseños de rondas licitatorias y negociaciones internacionales.

Carlos Garibaldi ingresó a la industria en Amoco como ingeniero de Producción, de Yacimientos, y de Investigación y Desarrollo. En su carrera profesional continuó como Presidente y COO de San Jorge International y asumió el cargo de Vicepresidente de Desarrollo de Negocios

para Latinoamérica luego de su fusión con Chevron. Fue Socio Fundador de G&G Energy Consultants y Socio del Scotia Group. También fue Managing Director de O&G M&A Americas en Harrison Lovegrove y continuó en ese cargo tras su fusión con el Standard Chartered Bank. Más tarde, prosiguió su carrera como Country Manager de la filial de Tecpetrol en Estados Unidos, Managing Director de O&G M&A Americas de HSBC, Director de Nuevos Negocios de Exploración y de Adquisiciones de Activos Productivos Internacionales de E&P de Ecopetrol, Director O&G Americas de Arthur D. Little, y Presidente y cofundador de Plata Energy LLC.

Carlos Garibaldi es Ingeniero Químico por la Universidad de Buenos Aires, posee una Maestría en Ciencias en Ingeniería del Petróleo de la Universidad de Tulsa (Oklahoma), donde también es miembro del Consejo Asesor de la Escuela de Energía. Asimismo, realizó una Maestría en Administración de Empresas (MBA) en la Universidad Rice (Houston, Texas). Además es cofundador, expresidente y miembro del directorio del IAPG-Houston.

Con el fin de continuar con la misión y las líneas estratégicas de ARPEL en relación al desarrollo sostenible del sector en la Región, Carlos centrará su gestión principalmente en temas como las transiciones energéticas, el rol del gas natural, la digitalización y su importancia en la mejora de la gestión y las operaciones, así como la atracción y retención de nuevos talentos y la equidad de género en la industria. También hará énfasis en el relacionamiento con sus principales stakeholders en la región y, muy especialmente, en la Conferencia ARPEL 2022, que tendrá lugar del 16 al 18 de noviembre en Lima, Perú.

Carlos asume en reemplazo de Miguel Moyano, quien actuó como Secretario Ejecutivo interino desde agosto de 2020 y secundará a Carlos como Director Gerente, con mayores responsabilidades en la Asociación.

LifeCycle lleva el WPC a Pinamar de la mano de Shell

LifeCycle, proveedor de innovadoras soluciones ecológicas con materiales de WPC, trabajó junto con Raizen, licenciataria de la marca Shell, en la instalación de un deck de 60 m² en una estación de servicio en Pinamar. El WPC (*Wood Plastic Composite*, por sus siglas en inglés) es un material innovador, similar a la madera. Mediante una técnica de producción que utiliza materiales reciclados, permite obtener resultados muy satisfactorios.

El equipo de LifeCycle, en este caso, trabajó durante una semana para colocar el deck WPC color incienso en la estación de servicio Shell ubicada en la intersección de las avenidas Intermédanos y Bunge, en el ingreso a esa localidad balnearia.

Una de las ventajas del WPC es que se conserva inalterable, ya que es resistente al sol y al calor. Otra de las grandes fortalezas es la simpleza de su mantenimiento. No hay que aplicar barnizado ni ningún otro proceso especial. Para que cualquier producto de WPC se preserve





prácticamente como el primer día será suficiente con un poco de agua y jabón.

Al optar por productos WPC, además, se colabora con el cuidado del medio ambiente, ya que se fabrica a partir de la combinación de madera con polietileno, sin PVC y sin sustancias tóxicas. En la actualidad, el plástico es uno de los principales contaminantes del ambiente; el WPC, en ese sentido, emerge como una opción superadora y sustentable.

“En forma permanente estamos evaluando iniciativas para actuar de manera más sustentable, ya sea para nuestros productos, instalaciones y servicios. Y este deck de WPC nos pareció una idea muy buena, no solo porque está hecho a partir de materiales reciclados, sino también porque su proceso de mantenimiento es más eficiente y limpio. Esperamos continuar con su instalación en más puntos de nuestra red”, comentó Andrea Polzetti, Gerente de Red de Estaciones de Servicio Shell.



“El compromiso de la marca Shell con el medio ambiente y la búsqueda de productos de primera calidad hizo que la alianza con LifeCycle para instalar un deck sustentable en Pinamar se desarrolle de manera natural. Estamos muy contentos de poder concretar este proyecto que, esperamos, sea la primera de muchas otras colaboraciones con Shell”, comentó Juan Areco, gerente general de LifeCycle. “Tuvimos un aumento de más del ciento por ciento en nuestras ventas en 2021, con grandes desarrollos y trabajos con arquitectos de primer nivel, y tenemos varios proyectos en camino este año para seguir por la senda del crecimiento”, agregó.

Pampa Energía certificó la norma internacional ISO 55001



La empresa independiente integrada más grande de la Argentina validó la norma internacional ISO 55001 para alcanzar los objetivos de mejora continua en los activos de generación eléctrica que opera en el país.

Pampa Energía certificó la norma internacional ISO (International Standardization Organization) 55001 que especifica la necesidad del mantenimiento y la confiabilidad de los activos de las nueve centrales térmicas, los tres parques eólicos y las tres centrales hidroeléctricas que la compañía opera en el país.

Con una validez de tres años (desde el 30 de diciembre de 2021), la ISO constituye una normativa que establece los requisitos del sistema eléctrico, con el fin de alcanzar de forma sistemática los objetivos de mejora continua y obtener el máximo valor de las centrales a lo largo de su ciclo de vida con especial equilibrio entre desempeño, riesgos y costos.

Esta certificación es pionera en la Argentina y es la más relevante en generación eléctrica. En el caso de Pampa, la auditoría externa de certificación fue realizada por el organismo TUV Rheinland, especializado en la realización de ensayos de equipos que hacen uso del espectro radioeléctrico.

“El sistema de Gestión de Activos de la dirección de Generación Eléctrica de Pampa se apalanca en el fuerte compromiso de sus líderes y colaboradores y en los sistemas de gestión certificados en cada una de las centrales según las normas ISO 9001 (Calidad), 14001 (Medio ambiente), 45001 (Seguridad y Salud) y 50001 (Energía)”, expresaron desde la firma que preside Marcelo Mindlin.

MetroGas busca agilizar los reclamos de usuarios con la digitalización



MetroGas, la empresa líder en la distribución de gas natural en la Argentina, inició un proceso de transformación digital junto a Salesforce, la reconocida proveedora de soluciones en la nube. Con esta asociación, la distribuidora pretende agilizar las respuestas ante los reclamos y demandas de los más de 2,4 millones de clientes que abastece en el Área Metropolitana de Buenos Aires (AMBA).

“Al trabajar con una gran cantidad de edificios, casas, establecimientos comerciales e industriales a lo largo y ancho de su área de distribución, la compañía necesitaba iniciar un proceso de transformación digital que le permitiera brindar una mejor experiencia a la hora de resolver situaciones de emergencia. Un sistema que ofreciera una mayor trazabilidad, que optimizara las interfaces web y mobile, que respondiera rápidamente ante la demanda puntual del cliente y que consiguiera una mayor capacidad de integración”, expresaron desde MetroGas.

Soluciones en tiempo real

Para amalgamar todos esos factores, la distribuidora optó por la incorporación de metodologías Agile y de tecnologías que ofrecen continua actualización. En este sentido, la contratación de Service Cloud –la solución de atención al cliente de Salesforce– acompañada de Field Service, resultó ideal para entregar información en tiempo real a los clientes, mejorar la efectividad de la respuesta ante las demandas y agilizar los procesos en campo desde que se inician hasta que finalizan.

“Elegimos a Salesforce porque es uno de los vendedores de productos más destacados en soluciones Cloud y, además, el equipo de MetroGas ya había tenido una experiencia satisfactoria con la plataforma”, explicó Silvina Larrecharte, directora de Servicios de MetroGas.

“La adopción exitosa de una cultura de relacionamiento con el cliente por parte de MetroGas es un nuevo indicio de que la transformación digital está alcanzando a todas las industrias y de que se aproxima una revolución en los procesos de producción y acercamiento al ciudadano y aprovechamos el suceso para incentivar a otras empresas que brindan servicios de alcance nacional a que fortalezcan la relación con sus clientes”, co-

mentó el director general de Salesforce Argentina, Guido Ipszman.

La incorporación de Salesforce Service Cloud con el recurso de Field Service aportó un cambio sustancial en cuanto a los resultados. A dos meses de su aplicación, el equipo de MetroGas ya pudo gestionar 200 solicitudes diarias optimizando así la gestión integral de la emergencia desde el ingreso hasta su atención. Además, la digitalización de las tareas que realizan las cuadrillas operativas brinda herramientas digitales al personal en calle que ahorra tiempo y beneficia al cliente porque accede al estado de su solicitud.

“La digitalización de las tareas y la geolocalización de los recursos en campo permitieron mejorar la efectividad del proceso en cuanto a la asignación y el tiempo de respuesta, algo fundamental debido a la criticidad de la actividad. Asimismo, la trazabilidad de la documentación permitió ganar eficiencia en el proceso y mejorar la atención al cliente, que puede seguir su trámite en tiempo real”, concluyó Patricia Carcagno, directora de Operaciones de MetroGas.

Carlos Grisolia fue reelecto Presidente de la CAGNC

Tras estar al frente de la Cámara Argentina de Gas Natural Comprimido por los últimos dos años, el Gerente de Ventas de Galileo continuará en el cargo hasta 2021.

La Asamblea Anual Ordinaria de la Cámara Argentina del GNC (CAGNC) confirmó al Lic. Carlos Grisolia como reelecto para continuar al frente de la misma en el cargo de presidente por un nuevo período. Según él, ya anticipara en declaraciones a varios medios, tiene la convicción (y también la tienen todos los asociados a la Cámara) de que “el país transitará una etapa de gran desarrollo en el uso del gas natural como combustible vehicular”. Las enormes reservas de gas de Vaca Muerta garantizan su disponibilidad y la capacidad tecnológica e industrial del sector permitirán al fin que sea el gas natural comprimido (GNC) o licuado (GNL) el combustible que empleen el transporte público, el transporte pesado



y hasta el fluvial, por indiscutibles razones económicas y de preservación del medio ambiente, afirmó.

Además, en el ámbito de los vehículos particulares, está convencido que aún hay un gran espacio para el crecimiento de las unidades propulsadas a GNC, hecho que se confirma por el creciente y sostenido número de conversiones registrado en el año. “La amplia cobertura territorial de la red de estaciones y la diferencia de precios con las naftas y el diésel, en cualquier otro lugar del mundo hubieran llevado el porcentaje de vehículos a GNC a un valor muy superior al que tenemos hoy en la Argentina”, agregó.

El nuevo Consejo de Administración de CAGNC quedó conformado de la siguiente manera:

Presidente: Carlos Grisolia (Galileo Technologies)

Vicepresidente: Gustavo Salustri (GNC Salustri)

Secretario: Carlos Sciolli (Agira)

Prosecretaria: María Eugenia Fracchia (Inflex)

Tesorero: Gustavo Frontera Delta (Compresión S.R.L.)

Protesorero: Sebastián Karavías (Inprocil)

Revisor de Cuentas: Julio Rodríguez (Galileo Technologies)

Revisor de Cuentas: Luis Ricardo Ortiz (GNC Salustri)

Revisor de Cuentas: Juan Pablo Capellino (Galileo Technologies)

Revisora de Cuentas Suplente: Paola Soledad Berayra (Inflex)

Siemens Energy presenta el Informe de Sostenibilidad del año fiscal 2021

Siemens Energy presentó su Informe de Sostenibilidad para el año fiscal 2021. Con este documento de 92 páginas, que se publica únicamente en formato digital, la empresa pretende garantizar una mayor transparencia sobre su rendimiento en materia de sostenibilidad. En el informe se muestra lo que la empresa logró en el último año fiscal en las áreas ambientales, sociales y de gobierno corporativo (ESG), a la vez que indica en qué aspectos puede seguir mejorando.

Cumpliendo su responsabilidad y considerando la importancia de sus productos y soluciones para la descarbonización de los sistemas energéticos en todo el mundo, Siemens Energy informará a partir de ahora las emisiones de los productos vendidos por GP durante toda su fase de uso (scope 3 downstream). Estas emisiones serán reducidas en casi un tercio para 2030. Ya el año pasado, la prestigiosa iniciativa Science Based Targets (SBTi) verificó que los objetivos de reducción de emisiones de CO₂ de Siemens Energy cumplen con el Acuerdo de París y contribuyen así a limitar el calentamiento global en la medida estipulada en el acuerdo. La evaluación de las actividades de sostenibilidad de la empresa por parte del Carbon Disclosure Project (CDP) es otra novedad: GP recibió una calificación de B en una escala de A a D.

Siemens Energy ha avanzado en su Programa de Neutralidad Climática. La empresa ya ha anunciado que quiere lograr la neutralidad climática en sus propias ope-



raciones para 2030. Alineada con el objetivo de 1,5 °C del Acuerdo de París, las emisiones absolutas (emisiones directas e indirectas de sus propias actividades empresariales, scope 1 y 2) deben disminuir un 46% para 2030. Sin embargo, la empresa alcanzará este objetivo provisional para 2025, cinco años antes de lo planeado inicialmente.

A partir del 2023, toda la energía utilizada en Siemens Energy Gas and Power será energía verde. En el año fiscal 2021, la energía verde representó el 76% del uso total de energía de la empresa.

Siemens Energy también se ha fijado el ambicioso objetivo de lograr una reducción del 30% por valor de compra de euros en las emisiones relativas de alcance 3 en la cadena de suministro para 2030.

GE modernizará la red eléctrica de Edesur

Grid Solutions de GE recibió un contrato de servicios de Edesur S.A. (Empresa Distribuidora Sur S.A.), parte de Enel Argentina, para proporcionar mantenimiento preventivo y repuestos estratégicos para tres subestaciones clave.

Juntas, estas subestaciones suministran energía a más de 500.000 hogares e industrias en Buenos Aires.

“La industria eléctrica debe cambiar rápidamente para ser sostenible a largo plazo. La transición energética es fundamental para hacer frente al cambio climático, y la red es la infraestructura que permite esta transición, al conectar la generación de energía renovable con los consumidores. Es así como la red de distribución desempeña un papel integral hacia un mundo más sostenible”, dijo Gianluca Palumbo, Gerente General de Edesur.



El proyecto de modernización integral incluye la ejecución de mantenimientos mayores a todos los equipos GIS fabricados por GE en las décadas de los ochenta y los noventa al operar en 220 kV y 132 kV, y el suministro de repuestos estratégicos para el stock de Edesur. Tras la inspección de los componentes principales de la aparamenta con aislamiento de gas, el equipo local de Grid Services de GE ejecutará las reparaciones correspondientes.

Para ofrecer esta amplia modernización de las subestaciones aisladas con gas, GE aporta su experiencia en el campo y el producto como fabricante original. Además, al movilizar las competencias técnicas requeridas para construir un equipo dedicado, esto ayudará a los clientes a extender la vida útil de la red eléctrica de Argentina, como parte de la estrategia de transición energética de Edesur.

“Apoyar a los operadores de distribución como Edesur para garantizar un suministro de energía confiable y sostenible para las comunidades e industrias locales es nuestro enfoque y compromiso diario”, dijo María Fernanda Locarnini, líder senior de ventas de GE’s Grid Solutions en el Cono Sur de América Latina. “Hace décadas, nos asociamos con Edesur para construir estas tres subestaciones aisladas con gas. Hoy, GE ofrece un programa de modernización personalizado para ayudar a prolongar la vida útil de estas subestaciones”.

Mega fue reconocida con el Premio Anual de Seguridad otorgado por el IAPG

Compañía Mega fue reconocida con el Premio Anual de Seguridad que otorga el Instituto Argentino del Pe-

tróleo y Gas (IAPG). La distinción fue en el marco de la celebración del Día Nacional del Petróleo y del Gas realizado el 13 de diciembre que, por vigésimo año consecutivo, reconoce a las compañías que han logrado la más destacada actuación en materia de seguridad durante este año.

Juan Pablo Sitá, Gerente de Riesgos de Compañía Mega, destacó el reconocimiento “que refuerza firmemente nuestra cultura de seguridad e integridad y que se encuentra plasmado en la Política de Gestión de la compañía que prioriza la seguridad y la salud de nuestros colaboradores, junto con la calidad, la eficiencia energética y el respeto por el medio ambiente, como pilares fundamentales del desempeño global del negocio de las relaciones con los clientes y con nuestros grupos de interés”.

Este reconocimiento tiene particular importancia debido a las obras de infraestructura y trabajos de mantenimientos preventivos y correctivos realizados a lo largo de este año, que permiten continuar con una gestión operativa de excelencia, con la implementación de nuevas tecnologías, optimización de los procesos y la aplicación de las mejoras prácticas de la industria en materia de seguridad, informó la compañía en un comunicado.

La Comisión de Seguridad, Salud Ocupacional y Medio Ambiente del IAPG estuvo a cargo de la elección luego de una evaluación de la Gestión de Seguridad y estadísticas de las empresas participantes pertenecientes a la industria del gas y petróleo.

Mega es una empresa argentina líder en la industria del gas y la petroquímica. Desde 2001 se posicionó como un actor clave en el procesamiento de gas natural de la cuenca Neuquina agregándole valor a través de la separación y el fraccionamiento de sus componentes

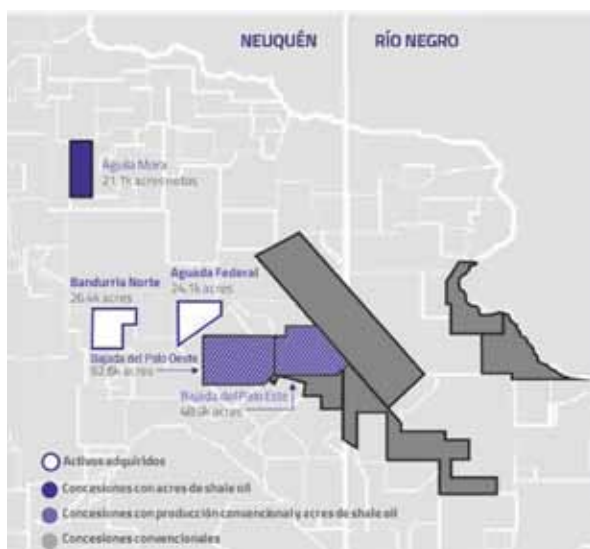


ricos, recuperando el etano que constituye la principal materia prima de la industria petroquímica en el país, y aprovechando el resto de los componentes líquidos (propano-butano-gasolina natural) para abastecer al mercado interno y externo. La planta fraccionadora se encuentra ubicada en el Polo Petroquímico de Bahía Blanca, el más grande del país, aprovechando la infraestructura de un complejo industrial integrado y un puerto de aguas profundas. La compañía cuenta con un poliducto 600 km de longitud, que lo convierte en el único en el país que conecta Vaca Muerta con el puerto internacional de aguas profundas en Bahía Blanca.

Vista adquirió el 50% de participación de áreas en Vaca Muerta

Vista Oil & Gas, S.A.B. de C.V. ("Vista" o la "Compañía") (BMV: VISTA, NYSE: VIST) anunció que acordó adquirir el 18 de enero de 2022, a través de su subsidiaria Vista Oil & Gas Argentina SAU, el 50% de participación operada en las concesiones Aguada Federal y Bandurria Norte (los "Activos"), ubicadas en el shale oil play de Vaca Muerta, a Wintershall DEA Argentina S.A. (la "Adquisición").

La fecha efectiva de la Adquisición es el 1 de enero de 2022. Por medio de esta Adquisición, Vista adquiere 25,231 acres netos, incrementando su acreage total en Vaca Muerta a 183,084 acres. La compañía también incorporará 150 locaciones de pozos nuevos a su portafolio en Vaca Muerta, con lo que a la fecha sumará un total de 850 locaciones de pozos nuevos identificadas. El cierre final de la Adquisición tendrá lugar con la publicación de un decreto por parte de la Provincia del Neuquén que aprobará la asignación de los Activos a Vista.



Vista pagará un total de USD140.000.000, de los cuales USD90.000.000 serán pagados el 18 de enero de 2022, o antes de esa fecha, mientras que los USD50.000.000 restantes serán pagados en 8 cuotas iguales trimestrales a partir de abril de 2022. Adicionalmente, la Adquisición termina la obligación de Vista de pagar el carry de USD77.000.000 asumido por la Compañía el 16 de septiembre de 2021, al adquirir la participación inicial de 50% en los Activos.

"Esta adquisición nos permite ampliar nuestro liderazgo en Vaca Muerta y redoblar nuestro compromiso para su desarrollo al incorporar activos de alto potencial, en los cuales planeamos capturar sinergias operativas", afirmó Miguel Galuccio, presidente y CEO de Vista, y agregó: "como operadores de los bloques, planeamos replicar nuestro modelo de negocio operativo, enfocado en la eficiencia, la seguridad y, principalmente, en la sustentabilidad".

Aguada Federal está ubicada en la ventana de petróleo negro de Vaca Muerta. Un total de 6 pozos horizontales fueron perforados desde 2017 a la fecha en esta concesión, habiendo comprobado todos con producción de hidrocarburos. La producción total del 3T 2021 fue de 718 barriles de petróleo equivalente por día. Al fines de 2020, no había reservas probadas certificadas en el bloque. La Compañía estima que existen hasta 150 locaciones de pozos nuevos (al 100%) que serán perforadas en este bloque.

Bandurria Norte está ubicada en la ventana de petróleo volátil de Vaca Muerta. Un total de 4 pozos horizontales fueron perforados desde 2017 a la fecha en esta concesión, habiendo comprobado todos con producción de hidrocarburos, antes de ser cerrados en 2019. Al fines de 2020, no había reservas probadas certificadas en el bloque. La Compañía estima que existen hasta 150 locaciones de pozos nuevos (al 100%) que serán perforadas en este bloque.

Cada uno de los bloques ha recibido por parte de la Provincia del Neuquén una concesión de explotación no convencional de hidrocarburos que expira en 2050 y no tiene compromisos de inversión pendientes.