



La informática en el gas

El Proyecto SPAC y la calidad del servicio

Hoy en día, en los umbrales de un nuevo siglo, para las empresas, disponer de la información en tiempo y forma es una necesidad imprescindible.

En este aspecto, la firma Transportadora de Gas del Sur ha desarrollado el proyecto SPAC con la más moderna tecnología informática con el fin de incrementar la calidad del servicio. Este proyecto está orientado a manejar y distribuir la información en tiempo real no solo dentro del ámbito de TGS sino también en las oficinas de sus clientes y usuarios.

HASTA HACE ALGUNOS AÑOS, la potencialidad de una empresa o una industria en general se medía por su tecnología o su capacidad de producción. En estos días, a unos pocos años del tercer milenio, existe un factor de mucho mayor peso y relevancia: la disponibilidad de información en tiempo y forma.

La industria del gas en Argentina ya ha sido alcanzada por esta exigencia y requiere, en consecuencia de dicha información para ser operada correctamente y brindar a sus clientes y usuarios el mejor servicio e información acerca de su cumplimiento, diferencias y oportunidades.

SPAC engloba a varios proyectos y subproyectos destinados a manejar esa información y distribuirla, en tiempo real,

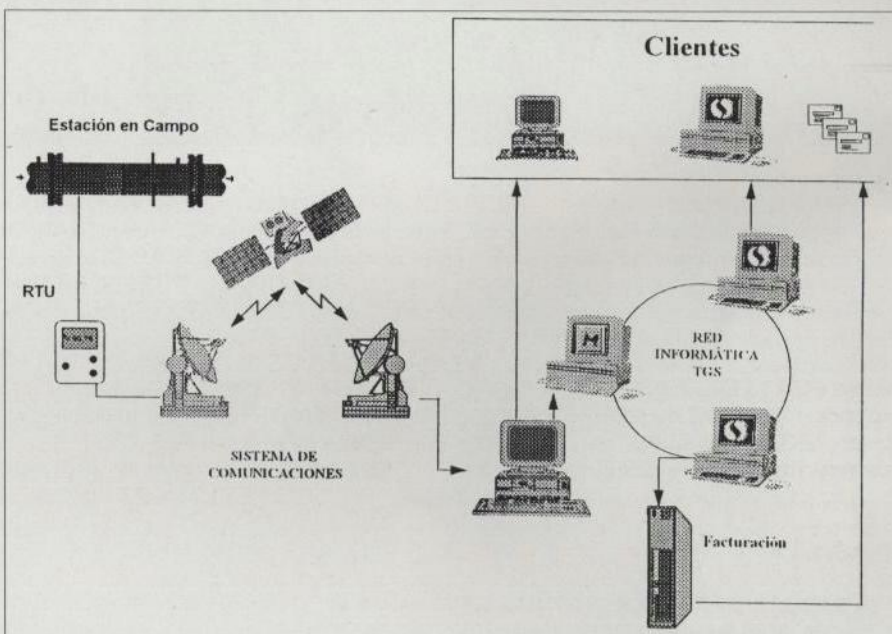
no solamente dentro del ámbito de TGS sino también en las oficinas de sus clientes y usuarios.

Este revolucionario concepto permite, por una parte, la toma de decisiones en el preciso momento en que las situaciones se están desarrollando y, por la otra, el mejor aprovechamiento de los recursos en conjunto por todas las partes involucradas en el proceso.

La cadena de información comienza en las estaciones de campo ubicadas a lo largo de la traza de los gasoductos que opera la compañía; allí se colectan en tiempo real datos operativos y comerciales, los que son transmitidos al Centro de Control a través de los vínculos de comunicaciones respectivos.



Foto: TGS



Esta información es utilizada por TGS para operar su sistema, y además es transmitida a los clientes y usuarios para una completa visión de los volúmenes y condiciones en que estos se están movilizan- do. La disponibilidad de esta información en tiempo real permite la inmediata toma de decisiones ante necesidades o emer- gencias en conjunto con el cliente.

Del mismo modo el cliente puede pro- gramar, dentro del sistema, sus necesida- des para los próximos días utilizando para eso el mismo diálogo con productores, car- gadores y transportistas a los fines de se- leccionar las mejores opciones posibles.

De las necesidades del cliente se des- prenden los programas de operación y el círculo se cierra con las mediciones en tiempo real que se efectúan en campo. Fi- nalmente la facturación es procesada co- mo una parte integrante del proceso.

Mantenimiento de Solicitudes. [Cantidades a 9.300 Kcal.]

Hno. Contrato: TF001 DISTRIBUIDORA DE GAS METROPOLITANA S.A. Hno. Solicitud: 22

Fecha Inicio: 28/04/95 Fecha Finalización: 30/04/1995 Día: 3 Estado Solicitud: PRO

Camino: ☒ Dif. Recepción ☐ D. D. Entrega ☐ Costo Mens. (Sangueros): \$ 12.372.249.

Recepción				Fuel		Entrega				Tipo de Ruta
Zona	Pr	Cantidad	Cantidad	%	Zona	Pr	Cantidad	CMO		
Tierra del Fuerte	1	30,000	3,30	11,27	Guan Bs. Ab	1	26,619	4,247,000	Normal	
Total Recibido:		30,000			Total Entregado:		26,619			

El siguiente gráfico es por demás ilus- trativo con relación a las facilidades pro- vistas.

Un cliente puede definir sus necesida- des de transporte de gas a través del bloque de solicitudes, informan- do a qué produc- tor le adquiere el gas, el punto de inyección al gasoducto y dónde pretende que el fluido le sea entregado. El productor respectivo, por su parte, está vien-

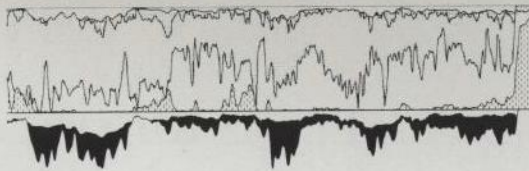
do esa información al mismo tiempo en que está siendo ingresada y puede confir- mar o no las cantidades solicitadas por el cliente.

De esta forma se crea una comunica- ción ágil y eficiente que permite definir clara y rápidamente las cantidades, pun- tos y características del transporte requere- do, todo en un ambiente multiusuario amigable y de fácil operación. La si- guiente es una de las pantallas que le son presentadas al cliente.

Una vez que este proceso ha concluido y que toda la información ha sido recibi- da, se efectúa la programación del trans- porte para el día operativo en cuestión, en



Discover the Potential



with PETCOM petrophysical analysis software

PETCOM features include:

- Data input from industry standard formats
- Powerful interactive data editing
- Environmental corrections for major service companies
- User programming for custom models
- High quality log plotting from a variety of printers, plotters, and fax machines
- Sophisticated advanced interpretation models include Clay Volume, Complex Lithology, Multimineral, Shaly Sand and Dual Water Analysis
- Add-on modules include statistical lithology modeling (STATMIN) and neural network modeling

Representa en Argentina y Latinoamérica
GEOINFO S.R.L.

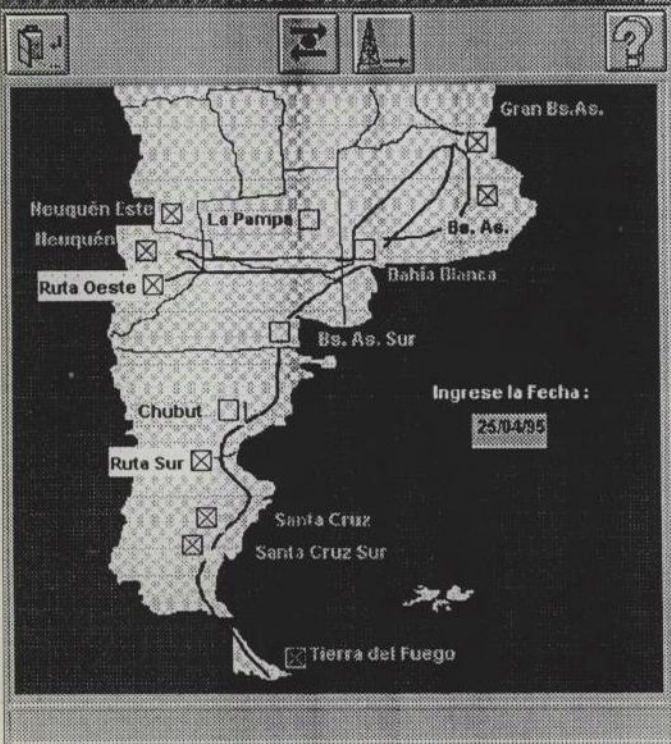
Reconquista 538 piso 5 B of 53
CP 1003 - Capital Federal - Argentina
Tel: (541) 3931998
Fax: (541) 3931349

PETCOM

SOFTWARE & SERVICES

4925 Greenville Ave. • Suite 1359
Drillas, Texas 75206
Tel: (214) 368-2191
Fax: (214) 368-5281

Recorte de Zona



función de los valores solicitados y de las capacidades disponibles, informándole al cliente a través del sistema, qué cantidades y entre qué puntos serán transportadas, si se ha realizado algún tipo de re-

por contrato y por punto los volúmenes programados, los reales que han sido transportados hasta el momento y la proyección estadística de su cumplimiento en el resto del día.

Proyección de Cumplimiento

Punto: 200 Fecha Op.: 24/04/95

R: Op: Hr. Act.: Fecha Pr.:

Contrato N°	Programado m3	Real m3	%	Proyectado m3	%	Dif Proyectada m3
Alarmas						

Debe ingresar un punto Existente, Activo y NO Administrativo...

corte a las solicitudes iniciales y la razón de los mismos.

Durante el día operativo en cuestión y a través del sistema de medición, se recibe información de campo que muestra clasificados

De esta manera, si existieran desvíos podrían tomarse las decisiones que fueran necesarias.

El círculo finalmente se cierra con los procesos de ajustes por penalidades y créditos y la facturación de los servicios brindados.

El resultado final evidentemente concluye en un incremento en la calidad del servicio hasta valores que muy pocas industrias cuentan en el país al día de hoy.

TGS ha desarrollado el proyecto SPAC y sus subproyectos asociados utilizando la última tecnología en la materia y el proyecto se halla en la etapa de instalación en clientes y usuarios

ENERCONSULT S.A.

Representantes de **PURVIN & GERTZ, INC.,**
consultores en petróleo y gas.

Comunica a sus clientes el traslado de sus oficinas a la calle
San Martín 910, piso 10º, (1004) Buenos Aires, Argentina,
teléfonos (541) 312-2280 / 312-0504, facsímil 312-0735.