

REPSOL: BUENOS NEGOCIOS EN 1989

(Los beneficios de Repsol aumentaron en diez mil millones de pesetas en 1989 - Ficha 29.663 de Bulletin Analytique Petroliere).

El análisis de resultados de la actividad de Repsol en los diferentes sectores donde opera, permiten constatar un progreso importante de las ganancias (que llegaron a sesenta y cinco mil millones de pesetas, según datos provisionales) y de las inversiones (que se elevaron a ciento sesenta mil millones de pesetas, contra ciento treinta y un mil ochocientos setenta y dos millones en 1988). Para los años comprendidos entre 1990 y 1994 se ha previsto un ambicioso programa de inversiones.

En 1989, las inversiones más importantes realizadas por la petrolera estatal española estuvieron destinadas al sector refinación/distribución (que recibió ochenta y cuatro mil novecientos millones de pesetas); para exploración y desarrollo se destinaron treinta y tres mil setecientos millones de pesetas y los sectores de la petroquímica recibieron recursos de inversión por quince mil cuatrocientos millones de pesetas.

Entre las transacciones más importantes realizadas por Repsol en 1989 se destacan la compra de las empresas británicas Carless Refining and Marketing y Carless Petroleum. Estas adquisiciones constituyen un primer avance de la estatal española sobre el sector del "downstream" en Gran Bretaña. También se asigna trascendencia al acuerdo de cooperación estratégica con la compañía Pemex, que prevé, entre otras cosas, la participación de la petrolera del estado mexicano en el capital accionario de Repsol y la creación de una filial conjunta de promoción y financiamiento en el sector de la petroquímica de México.

Se presenta en este informe un panorama general de las actividades de Repsol y de sus proyectos en los sectores de exploración/producción; refinación/distribución y petroquímica. Se informa también de importantes inversiones a realizar desde ahora, hasta 1992 a través de un ambicioso programa de modernización y mayor conversión de las refinerías de Cartagena, Puertollano, La Coruña y Tarragona, con el objetivo de mejorar los productos, especialmente las naftas.

RESUMEN DE LA CUENTA DE RESULTADOS DE REPSOL (en millones de pesetas)

	1989	1988	1987	1986	1985
RESULTADO OPERATIVO	103.500	99.214	74.624	52.989	61.892
RESULTADO EXTRAORDINARIO	(24.300)	(23.040)	(17.522)	(9.331)	820
RESULTADO DESPUES DE IMPUESTOS	65.000	55.944	44.401	20.223	30.398
CSHO FLOW					
DESPUES DE IMPUESTOS	146.000	124.887	107.347	86.552	112.635

* Datos provisionales

INVERSIONES DE REPSOL POR ACTIVIDADES (en millones de pesetas)

	1989*	1988	1987	1986	1985
EXPLORACION Y PRODUCCION	33.700	40.731	14.754	21.060	49.933
REFINACION Y COMERCIALIZACION	84.900	56.375	31.458	23.980	15.353
PETROQUIMICA	15.400	10.411	2.690	4.135	1.728
FINANCIERA Y OTRAS	26.000	24.355	6.083	23.199	1.137
TOTAL	160.000	131.872	54.895	72.374	68.151

Datos provisionales

LAS ARENAS DIFICILES DE CANADA

(Sands and sales in Canada. G. Park. Platts Week, 28 mayo 1990. FICHA 29.725 de Bulletin Analytique Petrolière).

La explotación de los esquistos bituminosos de Alberta parecía, a mediados de año, enfrentada a importantes dificultades. En 1989, la compañía Suncor había intentado vender su participación en el grupo que estaba procesando 57.200 barriles/día y en el cual tenía el 48% del control. Desde comienzos de 1990 se había agravado la situación del sector, después que el gobierno canadiense anunciara que revisaría sus compromisos financieros con el proyecto OSLO, que había programado la producción de 77.000 barriles/día de petróleo originado en arenas bituminosas con una inversión previa de cuatro mil millones de dólares canadienses. Aunque el gobierno de Alberta se había esforzado por encontrar otros socios para el proyecto, los medios empresarios descontaban que el programa habría de fracasar.

Finalmente, más de la mitad de los intereses del grupo Syncrude, que desde mediados de la década del '70 venía produciendo en sus instalaciones 160.000 barriles/día, se pondría en venta por un precio equivalente a mil seiscientos millones de dólares canadienses; el retiro de Petro-Canada, Occidental, Gulf Canada Ressources, Amoco, Encor Energy y el gobierno de Alberta, dejaba a Esso Resources Canadá (25%), Alberta Energy (10%) y PanCanadian Petroleum (10%) como socios sobrevivientes. Este abandono fue provocado por la decisión del gobierno de Alberta de acelerar la explotación de los esquistos y yacimientos bituminosos de la provincia, cuyas reservas totalizarían tres billones de barriles. Los titulares de concesiones recibieron para su análisis un proyecto de ley, exigiendo la explotación o el abandono de los yacimientos de esquistos bituminosos; también se propone en ese proyecto reducir de 20 a 10 años el plazo de las concesiones vigentes.

Las autoridades de Alberta precisaron que las empresas sin proyectos inmediatos de desarrollo debían devolver las concesiones para beneficiar a las que desarrollaron técnicas eficaces e innovadoras de producción, que podrían ensayarse en las áreas devueltas por las mismas empresas que no las explotaban. Hay ahora unas 80 compañías con 300 concesiones otorgadas. Pero sólo se pusieron en marcha 10 proyectos importantes.

Syncrude había conseguido achicar los costos de producción de crudo a partir de los esquistos bituminosos de 22 a 15 dólares por barril. Sin embargo, los responsables del proyecto OSLO estiman que se pueden achicar más todavía (de 10 a 12 dólares) utilizando una nueva técnica de inyección de hidrógeno en los reservorios en explotación.

El gobierno de Canadá, finalmente, se consideraba en condiciones de encontrar socios locales o europeos e incluso japoneses para que se hicieran cargo de la participación rechazada por Syncrude.