



Se preve un ciclo recesivo para la producción de olefinas.

■ La industria mundial de las olefinas ingresará en un ciclo depresivo durante la primera parte de la década del 90, de acuerdo con estudios de SRI International, empresa especializada de Menlo Park, en California, Estados Unidos. Después de más de un quinquenio de ganancias récord, los productores de olefinas ampliaron la capacidad productiva de sus plantas a límites que ahora superan largamente el crecimiento de la demanda.

El estudio del SRI sugiere que en la primera parte de la década del 90 se registrará una sustancial caída de los índices de utilización de capacidad instaladas de las plantas de operación. De confirmarse esta perspectiva se repetirá el ciclo que caracterizó a la industria durante la primera parte de la década del 80, marcado por sobreoferta del producto, bajos precios y despiadada competencia entre los productores para asegurarse franjas del mercado, de acuerdo con manifestaciones del director de la SRI, Robert Muller.

Por otra parte, en un segundo estudio, a cargo de Collin A. Houston & Associates (CAHA) de Nueva York, precisa que entre las olefinas derivadas cuya rentabilidad parece asegurada durante

este primer período de la década del 90 debe señalarse el óxido de etileno, cuyas productoras sólo en América del Norte, llegarán a un nivel de utilización de más de 90 por ciento de su capacidad instalada.

Müller señaló que la industria de las olefinas se encontraba a fines de 1989 en el mismo punto a que había llegado al finalizar la década del 70: "había entonces una gran demanda, los precios eran muy altos y se produjo un auge de construcción de nuevas plantas que permitieran asegurar a las empresas ingresos financieros consistentes con el boom que experimentaba entonces el negocio". Cuando la oferta, finalmente, superó a la demanda, comenzó el ciclo recesivo que forzó a una reestructuración global de la industria en Estados Unidos, Europa y Japón. El mercado volvió a estabilizarse en torno a 1985, con una demanda en ascenso, precios también cada vez más altos y niveles de utilización de capacidad productiva que llegaban al 95 por ciento.

Ahora hay, por lo menos, cinco plantas productoras de olefinas de dimensiones a escala mundial que comenzarán a operar en 1992. Ellas integran un programa de productores norteamericanos que aspiran a incrementar en un 30 por ciento la capacidad actual instalada de producción de etileno (5 millones de toneladas/año más) y en un 34

por ciento, (3,4 millones de toneladas/año adicionales) la de propileno.

"Planes similares se están desarrollando en Europa Occidental, Japón, Corea del Sur, Taiwán, Arabia Saudita, Irán e Irak", destacó Robert Muller.

"Los productores de olefinas en Europa Occidental añadirían capacidad instalada de procesamiento a una tasa equivalente al doble del crecimiento proyectado de la demanda de estas mismas olefinas para los próximos cinco años".

Hay nuevas empresas productoras en Europa Occidental que están analizando programas de ampliación de plantas y construcción de otras para después de 1992.

También en Japón la capacidad productiva de etileno y propileno habrá de superar a la demanda interna en el quinquenio que acaba de iniciarse. Además, cinco grandes compañías productoras están estudiando programas de construcción de nuevas plantas para la segunda mitad de la década del 90.

"Resulta obvio que se está añadiendo capacidad de producción de olefinas sin preocupación alguna por las consecuencias ulteriores de estos programas. En los países industrializados hay demasiados productores de olefinas y derivados de todo tipo como para suponer que el mercado pueda operar en el futuro inmediato. Ninguno de estos productores es lo suficien-

temente fuerte para retener un liderazgo que fuerce a los otros a mantener el ritmo". Por otra parte, señala el mismo informe, "las naciones en vías de desarrollo también están decididas a ingresar en el mercado de la industria petroquímica y no hay nada que los productores ya establecidos puedan hacer para impedirlo".

El director del SRI International considera que en los marcos de este escenario futuro, las empresas productoras ya establecidas en el sector deben plantearse estrategias defensivas consistentes en retrasar o cancelar planes para la ampliación de capacidad de procesamiento. También en perspectiva, Müller estima que el nuevo ciclo al que ingresará el sector -exceso de producción y caída de los precios de productos petroquímicos- permitirá que continúe el prolongado proceso de penetración de productos plásticos y químicos en otros mercados dominados por industrias proveedoras de materiales que hasta el presente competían con los originados en el procesamiento de hidrocarburos líquidos y gaseosos.

La fuerte demanda mundial de óxido de etileno, por otra parte, forzó ya a una reestructuración del mercado de este producto en Estados Unidos, de acuerdo con el de CAHA. Estima esta organización que el consumo de 1989 habría superado en casi un 5 por ciento el nivel del año anterior, para llegar a

7.600 millones de libras.

La demanda de derivados del óxido de etileno en América del Norte seguirá creciendo a un ritmo del 2 por ciento anual. En 1988, la empresa Hoechst AG, Shell Chemical Co., Texaco Chemical Co., y Union Carbide Corporation sumaron 430 millones de libras a la capacidad instalada de procesamiento de sus plantas. CAHA estima que Estados Unidos y Canadá sumarán 760 millones de libras/año y 660 millones de libras/año, respectivamente, de capacidad instalada de procesamiento para 1993.

Pese al sustancial incremento de la capacidad instalada de producción, las plantas de óxido de etileno seguirán funcionando a un ritmo superior al 90 por ciento de su capacidad real de producción por lo menos hasta 1995, de acuerdo con Marilyn Bradshaw, la experta que tuvo a su cargo la conducción del estudio recientemente publicado en Estados Unidos.

¿Cuánto cuesta el gas natural en Estados Unidos?

■ El precio promedio del gas natural en Estados Unidos llegó en enero de 1990 a sus niveles más altos desde julio de 1985. El repunte del precio se originó en la gran demanda del producto, originada a su vez por temperaturas extremadamente frías que azotaron casi todo el territorio norteamericano durante el anterior mes de diciembre.

Las entregas de gas natural pactadas en el mercado spot para el mes de enero pasado se cotizaban a un precio promedio de 2,34 dólares el millón de Btu. Fue la cotización más alta desde el mes de julio de 1985, cuando se pagó 2,46 dólares por igual volumen del producto, de acuerdo con Natural Gas Clearinghouse, de Houston.

El precio promedio por millón de Btu, en diciembre de 1989 había ca-

ído a 1,69 dólares, contra 1,97 dólares en enero de 1989.

Algunas partidas de gas natural se comercializaron en el fin de semana que se inició el 23 de diciembre pasado a más de 4 dólares por millón de Btu, de acuerdo con voceros de dos empresas propietarias de gasoductos que movilizan gas natural de terceros por sus propios sistemas de transporte. El precio más alto que se había pagado en Estados Unidos, desde cuando la organización Natural Gas Clearinghouse lleva registros estadísticos de ventas del producto fue de 2,81 dólares por millón de Btu para entregas realizadas en marzo de 1985. Este registro estadístico controla los precios del gas en el mercado "spot" norteamericano a través de controles en 17 puntos y zonas de recepción del producto en todo el territorio norteamericano.

El registro estadístico de Clearinghouse anotó 2,65 dólares por millón

de Btu como el precio más alto para entregas a realizar en enero de 1990 por la compañía El Paso Gas Natural Co. en la central receptora de Pecos/Waha, Texas.

El precio más bajo fue de 2 dólares por millón de Btu, de gas natural entregado por American Resources Co., en Custer County, Estado de Oklahoma.

Estimaban los expertos que los precios del gas natural para entregas a realizar en febrero y meses siguientes habría de descender, salvo que se produjeran alteraciones climáticas inusuales a fines de enero o modificaciones importantes en el panorama de precios de los combustibles líquidos que compiten con el gas natural.

El cuadro siguiente muestra los precios promedio del gas natural norteamericano para el año 1989, diciembre del mismo año y enero de 1990, en los 17 puntos de control que registra la organización Natural Gas Clearinghouse.

PRECIO PROMEDIO AL CONSUMIDOR DE GAS NATURAL EN LOS MERCADOS SPOT DE ESTADOS UNIDOS

Para mercados cubiertos por	Punto o zona de recepción	1989	Diciembre 1989	Enero 1990
		en u\$s por millón de Btu		
ANR	Custer County, Oklahoma Eunice,	1,75	1,70	2,00
ANR	Lousiana	2,20	2,10	2,40
Columbia Gas (Golfo de Columbia)	Terminales en Columbia	2,20	2,15	2,50
El Paso Natural Gas	Lousiana	1,95	2,05	2,65
Houston Pipeline	En cualquier punto del sistema	1,85	1,95	2,45
Louisiana Intrastates	En cualquier punto del sistema	2,20	2,15	2,45
Natural Gas Line	Amarillo	1,85	1,85	2,25
Northern Natural	Beaver County, Oklahoma	1,90	1,85	2,40
Northwest Pipeline	Opal, Wyoming	1,35	1,65	2,05
Oklahoma Natural Gas	Oklahoma	1,75	1,70	2,25
Panhandle Eastern	Beaver County, Oklahoma	1,80	1,70	2,25
Southern Natural	Sur de Louisiana	2,20	2,15	2,45
Tennessee Gas Pipeline	Vinton, Lousiana	2,15	2,10	2,40
Texas Eastern	Zona A (Texas)	2,05	2,00	2,40
Texas Gas Transmission	Zona 1 (Norte Louisiana)	2,20	2,10	2,40
Transcontinental Gas Pipeline	Estación 65	2,15	2,10	2,25
United	Tierra firme en Louisiana	2,00	2,05	2,40

Fuente: Natural Gas Clearinhouse, reproducido por Oil & Gas Journal, 8 enero 1990.